

Международный конгресс REENCON-XXI «Возобновляемая энергетика XXI век:  
энергетическая и экономическая эффективность»

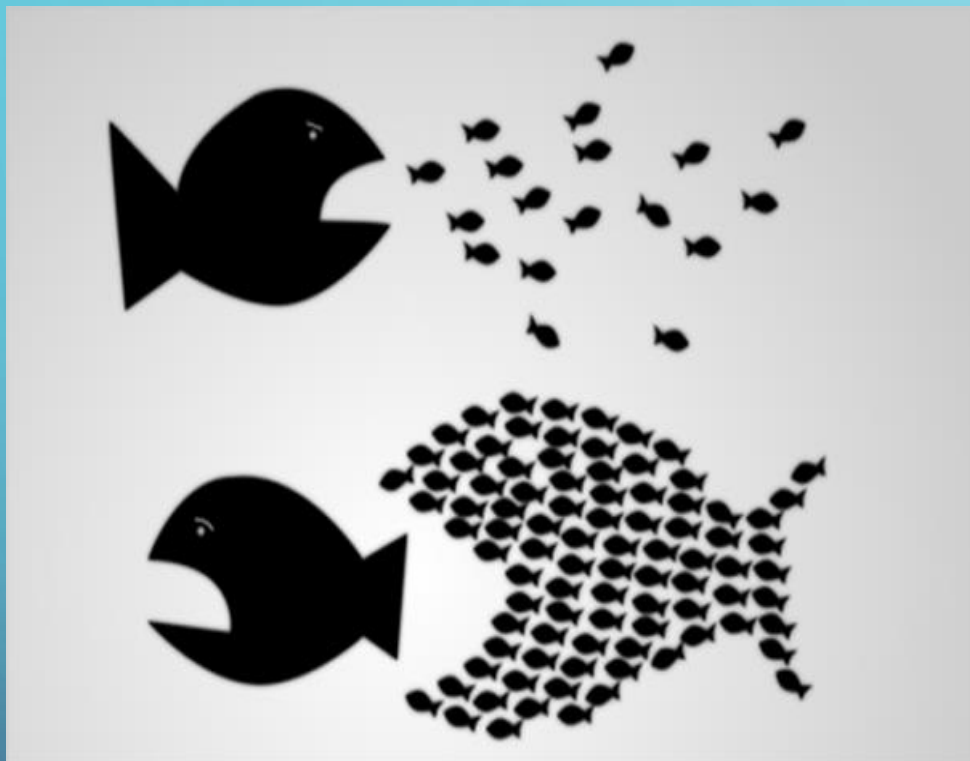
Университет Лазурного Берега, Факультет права и политических наук  
МГУ имени М.В.Ломоносова, НИЛ ВИЭ

**ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ ВХОДА ПРЕДПРИЯТИЙ ВИЭ НА РОССИЙСКИЙ РЫНОК  
ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКИ**

Докладчик:

Елена Попова, магистр права, докторант

Сколково, 13-14 октября 2016г.



**РЫНОК ВИЭ или РЫНОК ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКИ?**



## ПРЕДПРИЯТИЯ ВИЭ – ЧТО ЭТО?

**«Предприятия ВИЭ** – это субъекты электроэнергетики в понимании Федерального закона «Об электроэнергетике», владеющие на праве собственности либо ином законном основании генерирующими объектами мощностью от 1 до 50 МВт, использующими для производства электрической, тепловой энергии и мощности возобновляемые источники энергии, расположенные в непосредственной близости от потребителя с возможностью использования систем накопления энергии и технологий Smart Grid».

### **Основные критерии относимости:**

- 1) функционирование на ВИЭ;
- 2) малая мощность;
- 3) непосредственная близость к потребителю.



## **Основания для входа предприятий ВИЭ на рынок:**

- 1)** соответствие критериям, предъявляемым законодательством к субъектам оптового и розничного рынков электроэнергетики.
- 2)** получение статуса субъекты оптового или розничного рынков электроэнергетики.



## **Проблемы входа предприятий ВИЭ на рынок:**

- 1)** Меры стимулирования применяются только в отношении 3-х видов ВИЭ;
- 2)** Меры стимулирования в виде механизма ДПМ применяются только в отношении указанных предприятий – субъектов оптового рынка, функционирующих в ценовых (конкурентных) зонах.
- 3)** Трудности с прохождением процедуры квалификации генерирующего объекта ВИЭ в порядке Постановления Правительства РФ от 3 июня 2008 года N 426, что чревато нарушением сроков поставки мощности согласно ДПМ, заключенных ранее по итогам конкурсного отбора.

## Механизм стимулирования развития ВИЭ:

### План

- обеспечение рентабельности инвестиционных проектов и возврата инвестиций всех предприятий

### Реальность

- стимулирование входа исключительно крупного бизнеса в сфере ВИЭ на рынок электроэнергетики.
- субъекты малого и среднего предпринимательства не имеют финансовой возможности войти на рынок и реализовать инвестиционные проекты в сфере ВИЭ, конкурируя с крупными компаниями.

## Примеры проблемных инвестиционных проектов крупных компаний в сфере ВИЭ, пользующихся мерами стимулирования.



**ДАЛЬНЕВОСТОЧНАЯ ВЭС** - на островах Русский и Попова (ОАО «РусГидро», дочернее предприятие ОАО «Дальневосточная ВЭС»).

### Причины:

- экономическая неэффективность проекта, по ходу дела лишившегося господдержки.
- отсутствие в РФ эффективной системы поддержки использования ВИЭ, в том числе и ветроэнергетики, что сдерживает в целом реализацию проектов ВИЭ в стране.
- значительные затраты на реализацию проекта, с которыми сложно справиться даже крупной компании без поддержки государства.

**Примеры проблемных инвестиционных проектов предприятий ВИЭ, не пользующихся мерами стимулирования:**



**Ветропарк в Шумихинском районе Курганской области** (ЗАО «Интертехэлектро» совместно с немецкой компанией Sowitec International GmbH)

**Причины спада интенсивности проектирования ветропарка:**

- неясные требования конкурса по отбору проектов на основе ВИЭ.
- невозможность соблюсти требования относительно процента локализации оборудования.
- сложности с прохождением конкурсного отбора для заключения ДПМ.



## Солнечные электростанции на территории республики Крым



### Причины несостоятельности (банкротства):

- отсутствия в российском законодательстве аналогичного украинскому механизма правового регулирования деятельности данных предприятий: вместо «зеленого» тарифа 0,47 евро/кВт ч, или 26,8 руб по текущему курсу - единый для всех тариф в 3,4 руб/кВт ч.
- по этой причине – невозможность погашать долги по кредитам и нарастание кредитной задолженности перед российскими банками

**СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!**

**ПРИГЛАШАЮ К СОВМЕСТНОЙ РАБОТЕ**

**+7 926 760 50 37**

**ARBITR.POPOVA@GMAIL.COM**